



ORDINE DEI
DOTTORI COMMERCIALISTI E DEGLI
ESPERTI CONTABILI

M I L A N O

L'EVOLUZIONE DEGLI STUDI: LA CRESCITA DIMENSIONALE
TRAMITE ACQUISIZIONI, FUSIONI E AGGREGAZIONI

OPERAZIONI DI AGGREGAZIONE PROFESSIONALE



ALESSANDRO SIESS
MpO & PARTNERS SRL

24/10/2024

PERCHE' AGGREGARSI

Motivi:

- Rispondere alla domanda del mercato
- Affrontare importanti investimenti
 - digitalizzazione dello studio
 - intelligenza artificiale

PERCHE' AGGREGARSI

Attrarre i giovani

Risolvere il passaggio generazionale

PERCHE' AGGREGARSI

Aumentare il reddito

Migliorare la qualità della vita

TIPOLOGIE DI AGGREGAZIONE

Vendita con aggregazione

- Professionisti vicini all'età pensionabile
- Giovani professionisti

TIPOLOGIE DI AGGREGAZIONE

Aggregazione pura

- Determinazione del concambio
- Regole statutarie

IL RUOLO DELL'ADVISOR

L' Advisor specializzato

- Necessità di competenze trasversali
- Necessità di un network ampio di professionisti

LE CONSULENZE DELL'ADVISOR

Gestione a 360 gradi dell'operazione

Consulenze settoriali

- Determinazione del valore dello studio
- Consulenza legale

Scouting di collaboratori

LA COLLABORAZIONE CON L'ORDINE

Eventi formativi tecnici

Tavole rotonde su temi legati alle aggregazioni

Invio di contenuti dedicati alle aggregazioni